

GUIA DE CURSO

MBA

GESTÃO EMPRESARIAL E NEGÓCIOS



— FACULDADE —
ESTRATEGIO

A ESTRATEGO

A Educação evoluiu. E a **Faculdade Estratego**, também. A **Estratego Premium** é o portal de cursos, conteúdos, Especializações e MBA's exclusivos sobre Carreiras, Negócios e Administração, Tecnologia, Saúde e Educação. Você fará parte agora da **maior e mais completa** plataforma de desenvolvimento profissional do Brasil.

A **Estratego Premium** reuniu professores das principais Instituições e escolas de negócios do país e do exterior, empreendedores, consultores, gente que pensa e faz, num modelo **único e inovador** de educação para resultados. Somos a chave para os próximos e mais elevados estágios de sua jornada.

NOSSO DNA

Há quase duas décadas impactando as organizações e formando líderes e executivos, desde a sua fundação até os dias atuais, a **Estratego** vive um processo contínuo de de **(R)evolução e (Re)invenções** e expandindo sua área de atuação.

Atualmente, a **Faculdade Estratego** possui cursos, além das áreas de Gestão e Negócios, em Educação, Saúde, Tecnologia e Direito. Trazendo toda essa expertise para mais de 150 cursos, Especializações e MBA's.

+35.000

ALUNOS FORMADOS

+150

CURSOS

+5.000

EMPRESAS
IMPACTADAS

+3.000

PROFESSORES E
EXPERTS

GESTÃO EMPRESARIAL E
NEGÓCIOS

CONTEÚDO DO GUIA

EXPERIÊNCIA ESTRATEGO

MÓDULOS DO CURSO

JORNADA DETALHADA

CERTIFICAÇÃO

BENEFÍCIOS DO EAD

MERCADO DE TRABALHO

CONTATOS



CLIQUE PARA
INTERAGIR

AMBIENTE VIRTUAL DE APRENDIZAGEM EXCLUSIVO

Altamente focado no usuário, o Ambiente Virtual de Aprendizado na Faculdade Estratego foi desenvolvido para ser eficiente, poupar tempo e tornar o ambiente online mais empolgante ao aluno.



CONTEÚDOS VALIOSOS QUE VÃO ALÉM DE VIDEOAULAS

Lives, podcasts, ebooks e outros materiais pensados para corroborar uma educação de qualidade com um aprendizado mais fluido.



LIVES



PODCASTS



EBOOKS



AULAS ATUAIS



TIRA-DÚVIDAS



TUTORIA



- FACULDADE -
ESTRATEGO

CONHEÇA OS
MÓDULOS

MÓDULO 01



Business Model Canvas

MÓDULO 02



Formação Gerencial

MÓDULO 03



Gestão da Produção e
Operações

MÓDULO 04



Gestão de Pessoas e
Talentos

MÓDULO 05



Gestão Financeira e de
Custos

MÓDULO 06



Marketing Empresarial

MÓDULO 07



Planejamento Estratégico
| Gestão de Projetos

MÓDULO 08



Qualidade nas
Organizações

FIM DA JORNADA



CERTIFICADO DE
CONCLUSÃO

BUSINESS MODEL CANVAS

Business Model Canvas

Tire sua ideia de negócio da cabeça e desenvolva um poderoso modelo de negócio que irá atrair investidores! No mundo complexo e volátil da era digital, empreender significa estar suscetível aos riscos e incertezas do mercado. Como mitigar os riscos e transformar as incertezas em possibilidades de ganho?

No módulo Business Model Canvas você saberá como responder essa pergunta.

Desenvolvendo Modelos de Sucesso

Por meio de uma poderosa ferramenta para a estruturação de modelos de negócio de sucesso, o Business Model Canvas-BMG, você será capaz de Desenvolver Modelos de Sucesso, transformando sua ideia no modelo ideal de maneira assertiva e rápida.

Além de utilizar um modelo de negócios didático e poderoso que vai te ajudar a Pensar e Apresentar sua ideia para um Investidor com um plano de negócios estruturado.

Comece um negócio de uma forma rápida, simples e visual em 9 passos

Ao longo de seu módulo você compreenderá os fatores importantes para ter sucesso no negócio e a ferramenta Canvas do BMG. Também, será capaz de Desenvolver uma Proposta de Valor para o Seu Negócio e definir seu Segmento de Clientes, compreendendo o uso do Canvas em canais, relacionamento, fontes de receita e recursos principais, bem como o uso do Canvas em atividades-chave, parcerias e custo do negócio.



— FACULDADE —
ESTRATEGIO

A close-up photograph of two hands shaking in a firm grip, symbolizing a business deal or agreement. The hands are wearing dark suit sleeves with light-colored cuffs. The background is blurred, showing more of the suit and a hint of a white shirt.

Formação Gerencial

Qual o perfil de Gestor mais valorizado no mercado?

Quais as competências essenciais para um Executivo de Sucesso?

No módulo Formação Gerencial você irá compreender quais competências(técnicas e comportamentais) mais valorizadas em um mercado altamente competitivo, dotando o profissional de um **Mindset focado em Resultados**, desenvolvendo a sua capacidade de **Pensamento e Análise Sistêmica**, compreendendo **as Funções de Administração**, além de um conjunto de Ferramentas de Gestão, como desenvolvimento de **Modelos de negócios e BMG Canvas** para que **Você se torne um Profissional de Alta performance e Eleve a sua empresa para o próximo nível.**



— FACULDADE —
ESTRATEGO



Gestão da Produção e Operações

Mais Rápido. Mais Barato. E... Melhor!

Esse é o grande desafio que as organizações enfrentam e é um dos fatores determinantes de quem continua ou sai do mercado.

A essência de toda e qualquer empresa (indústria, comércio ou prestadora de serviços) é atender às necessidades de seus consumidores. E é nesse momento que entra a área de produção ou operações, sendo um dos pilares de qualquer empresa. Pois, exatamente tudo aquilo que consumimos passa por um processo de produção.

Neste módulo, você entenderá a importância da função produção para as empresas e será capaz de descrever suas principais atribuições e responsabilidades. Além disso, você aprenderá a interpretar o modelo de transformação da produção e as melhores práticas e tecnologias para otimizar os processos de produção e tornar sua empresa mais competitiva.



— FACULDADE —
ESTRATEGGO



Gestão de Pessoas e Talentos

Inspirar pessoas é uma arte!

Quais as competências de um Líder de Sucesso?

Descubra as principais práticas e ferramentas para a Gestão de Equipes e Liderança de empresas com foco em Resultados, como Google e Apple.

Você aprenderá a Desenvolver as competências de um perfil de Liderança e Time de Alta Performance, além de entender os processos e estratégias relacionadas à Motivação, como criar e gerenciar um Ambiente e Clima organizacional alinhado à Cultura da empresa.



— FACULDADE —
ESTRATEGO



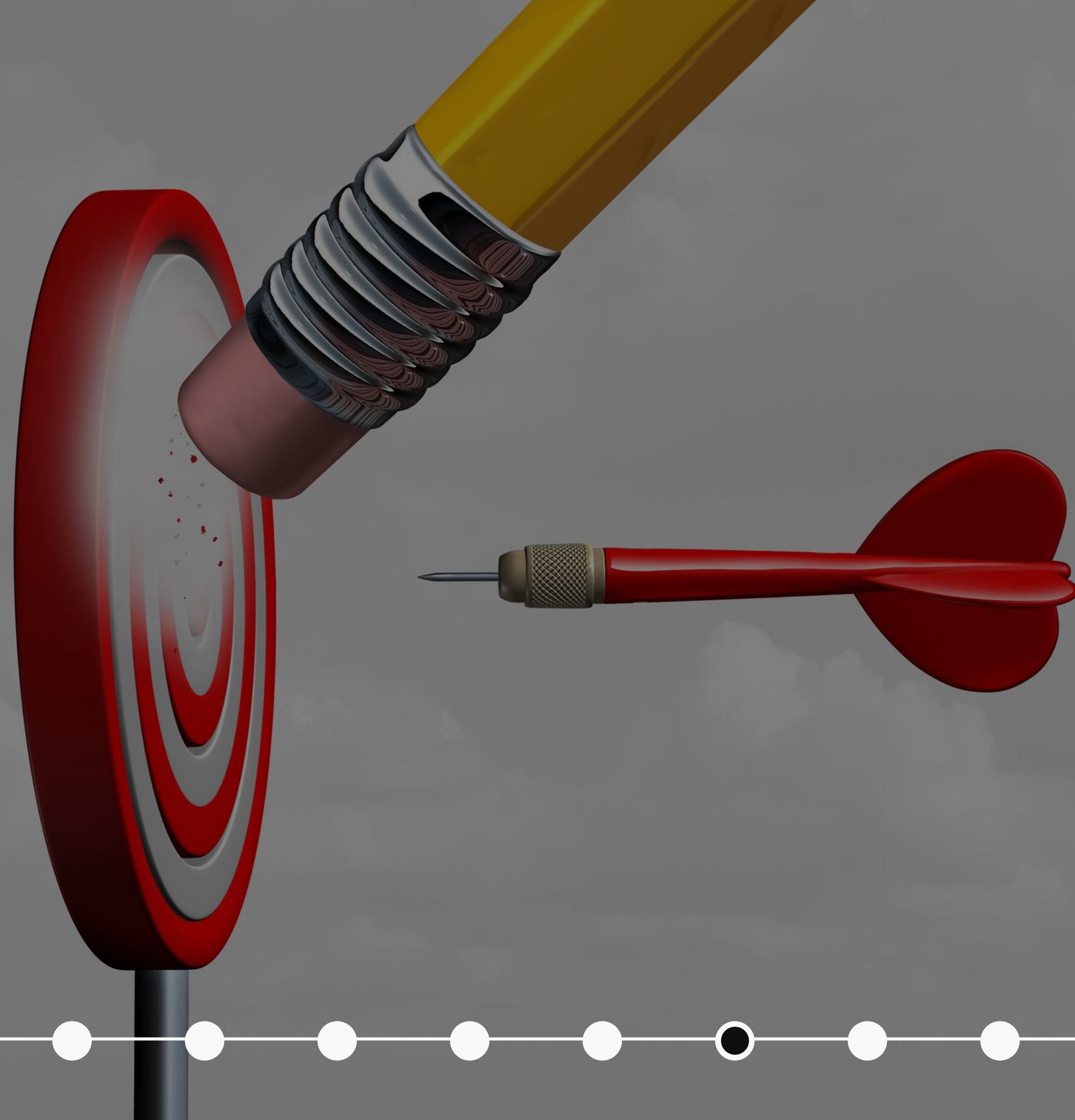
Gestão Financeira e de Custos

Quais os custos do meu negócio? Quanto preciso vender para obter lucro? Qual preço devo colocar em meus produtos? Quanto preciso de capital de giro? Em quanto tempo terei o retorno de meu investimento?

Provavelmente, você já se deparou com algumas dessas questões. E neste módulo Gestão Financeira e de Custos todas essas perguntas e muitas outras você irá aprender a responder de forma prática e precisa. Desenvolver e manter uma saúde financeira saudável é determinante para que uma empresa permaneça no mercado, E, em um ambiente com constantes oscilações e modificações de tributos, taxas etc, o desafio fica ainda maior. Mas fique calmo! Neste módulo, você vai aprender a gerir as finanças e custos, conhecer e gerenciar os principais tributos incidentes sobre as vendas de seu negócio e, principalmente, aprender a precificar os seus produtos e serviços de forma a maximizar os seus lucros.



— FACULDADE —
ESTRATEGIO



Marketing Empresarial

Aprenda a conquistar novos clientes e fidelizar os que já existem, garantindo o sucesso da organização!

No módulo Marketing empresarial você aprenderá como uma organização pode entender o mercado e satisfazer suas necessidades e desejos através de produtos e serviços.

Além de compreender como estabelecer um público-alvo por meio de experiências consistentes que envolvam sua marca e o que ela comercializa.



— FACULDADE —
ESTRATEGGO



Planejamento Estratégico | Gestão de Projetos

Domine os conceitos de estratégia capazes de antecipar sua empresa às incertezas e disrupções do mercado. Você sabia que o planejamento estratégico funciona como um ponto de partida para todas as ações que uma empresa realizará ao longo de um período para chegar na visão de futuro almejada?

Compreenda o valor de criar um plano para o futuro e direcionar os esforços de sua organização

No Módulo Planejamento Estratégico | Gestão de Projetos você entenderá a combinar essas duas áreas inter-relacionadas, sendo capaz de levar a sua organização da Estratégia à Execução, por meio do desenvolvimento e implementação do Planejamento Estratégico, auxiliando na compreensão das mudanças do ambiente externo e interno, reconhecendo problemas que podem surgir ao longo do caminho e identificando oportunidades de melhoria para o negócio. Gere Mais Valor e Se Torne um Profissional Essencial para sua empresa!

Você aprenderá os fundamentos, metodologias e melhores práticas adotadas pelas maiores organizações em Gestão de projetos, gerando mais valor para sua organização e se tornando um profissional essencial em sua empresa.



— FACULDADE —
ESTRATEGIO



Qualidade nas Organizações

Aumente a Satisfação de seus Clientes, Aumente Seus Lucros.

Como aumentar a satisfação de meus clientes, sem gerar mais custos e, ainda, incrementar o resultados financeiros de meu negócio?

Essas perguntas, entre outras, só podem ser respondidas quando você entende o conceito de Qualidade.

No módulo Qualidade nas Organizações você entenderá como associar qualidade aos processos, produtos e rotinas de uma organização, melhorando a eficiência dos processos produtivos, reduzindo os custos e aumentando a satisfação dos clientes, oferecendo meios para a melhoria contínua, passando credibilidade à organização e a seus clientes, mostrando que a organização é capaz de oferecer produtos que atendam às suas exigências. E a sua preferência!



— FACULDADE —
ESTRATEGO

CERTIFICADO

Todos os nossos cursos são validados pelo MEC



— FACULDADE —
ESTRATEGICO

BENEFÍCIOS DO EAD

Mais autonomia e flexibilidade

Com a correria da rotina, fica difícil cumprir com todos os compromissos e ainda ter espaço para acrescentar mais tarefas. Uma pós-graduação on-line ajuda a otimizar seu tempo e oferece mais autonomia. Como os conteúdos são digitais, você é o responsável pelo seu cronograma e adequa os estudos ao seu cotidiano. Ou seja, muito mais liberdade e eficiência para aprender.

Otimização do tempo

Uma das maiores diferenças entre a pós on-line ou presencial é a otimização de tempo do aluno. Quem opta por um curso como esse, normalmente já está inserido no mercado de trabalho e, portanto, não tem muito tempo livre durante a semana. A correria do dia a dia é cada vez maior e o desenvolvimento tecnológico também. Hoje já é possível ministrar aulas à distância e aprender da mesma maneira que ocorre dentro da sala de aula tradicional.

Seja valorizado no mercado

Uma pesquisa da consultoria Robert Half, publicada pela Folha de São Paulo, mostra que 66% dos profissionais com Pós-Graduação tiveram alta salarial após a realização do curso. Dentre eles, 22% receberam mais do que o dobro do salário que ganhavam antes. Mais de 30% tiveram aumento de remuneração entre 20% e 50%. É bom ou, não é?



MERCADO DE TRABALHO

É cada vez mais fundamental a presença de pessoas com conhecimento aprofundado na área, para melhor atender ao mercado de trabalho de GESTÃO EMPRESARIAL E NEGÓCIOS.

Mais do que importante em gerenciar empresas ou o seu próprio negócio, essa profissão permite que você atue em inúmeras áreas como aprimorar processos e agir como um facilitador na equipe, delegando tarefas, auxiliando funcionários, organizando cronogramas, objetivos e metas.

O tamanho do local vai influenciar diretamente na carga de trabalho do profissional e vai demandar mais ou menos experiência.

Essa é uma área muito promissora graças às inúmeras oportunidades de atuação. Você poderá exercer seus conhecimentos de Gestão Empresarial e Negócios em:

- Recursos Humanos,
- Financeiro,
- Vendas,
- Comércio Exterior,
- Administração de Empresas,
- Setores públicos,
- Hospitalar,
- Hotelaria,
- Controladoria,
- Marketing,
- entre muitas outras.

A **remuneração** média da profissão pode variar bastante conforme o porte da empresa e experiência no mercado, mas, de forma geral, **é uma ocupação com bons salários.**

Profissional júnior

Um profissional recém-formado ou com até cinco anos de experiência tem uma média salarial de R\$ 2.100,00 a R\$ 3.600,00.

Profissional pleno

Um gestor já com seis a nove anos no mercado vai receber valores médios de R\$ 2.600,00 a R\$ 4.500,00.

Profissional sênior

Um profissional atuante no mercado há mais de dez anos pode ganhar salários de R\$ 3.300,00 a R\$ 5.600,00.

O valor varia de acordo com o porte da empresa (pequena ou grande).



AINDA COM DÚVIDAS?

ENTRE EM CONTATO COM UM DE
NOSSOS CONSULTORES



WHATSAPP
(11) 91370-3297



(11) 91370-3297



Clique nos ícones para interagir